

TOSYÖV, Bursa KOBİ'lerini buluşturdu

Değişimin öznesi KOBİ'ler



“KOBİ'lere Sağlanan Destekler ve Alternatif Finans Olanakları” toplantısında yapılan rekabetçi KOBİ tanımından hareketle stratejisi olan, girişimci, Ar-Ge ve inovasyona aç, iç yapısı kurumsallaşmış, ufkunu küreselleştirmiş, kapasite kazanmış, rekabetçi, güçlü ve dayanıklı onbinlerce KOBİ yaratmaya dönük bir destek ve teşvik politikası istendi.

Türkiye Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeler, Serbest Meslek Mensupları ve Yöneticiler Vakfı'nın (TOSYÖV) düzenlediği “KOBİ'lere Sağlanan Destekler ve Alternatif Finans Olanakları” paneli, Bursa'da gerçekleşti. Ana sponsorluğunu Faktoring Derneği, basın sponsorluğunu KobiEfor'un yürüttüğü, TOSYÖV Bursa Destekleme Derneği, Kredi Garanti Fonu (KGF) ve Halkbank'ın desteklediği toplantıya Bursalı KOBİ'ler büyük ilgi gösterdi.

TOSYÖV Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Sönmez açılıшта, Türkiye'nin 2011'de kriz öncesi seviyeyi yakalayıp geçtiğine dikkat çekti. Yılın ikinci yarısında yavaşlama yaşandığını belirten Sönmez, şu değerlendirmeyi yaptı: “2012 yılından korkumuz yok. Ama 2011 yılı kadar iyi olmayacağını da görüyoruz. Cari açığımız 75 milyar buldu, büyümeyi finanse ettiğimiz kaynaklar kötüleşti ve buradan bir kırılmalık doğdu. Hızımızı bu nedenle yavaşlattık. Ama şu var ki Türkiye ekonomisinin yatırım eğilimi hiç düşmedi. Büyümemiz yüzde 4'lere inecek olsa bile 2012'den tedirgin değiliz.”

KOBİ'ler için tek bir strateji

2023 yılı hedefleri ile kendini bağlayan Türkiye'nin yatırımdan, üretimden, teknolojiyen, girişimcilikten, Ar-Ge ve inovasyondan ve bunlara eşlik edecek reformlardan vazgeçemeyeceğini aktaran Yalçın Sönmez, önümüzdeki sürecin ancak dönüşerek güçlenen KOBİ'ler sayesinde başarıya ulaşacağını söyledi ve



şunları kaydetti: “Bize göre anahtar kavram, KOBİ'lerin değişime entegrasyonudur. KOBİ'leri değiştirip güçlendirecek olan aktörler bellidir, bunlar, kamudur, siyasettir, sektörlerin öncüleri olan güçlü holdinglerdir, üniversitelerdir, finans kurumlarıdır, kendini doğru konumlandırmış olan STK'lardır. Saydığım bu aktörlerin münferit değil, tek bir strateji üzerinde birleşmeleri KOBİ'lerde değişim sorunu çözer.”

KOBİ politikası güçlendirilmeli

Ufkunu küreselleştirmiş onbinlerce KOBİ yaratmak gerektiğini söyleyen Sönmez, Türkiye'nin 17. en büyük ekonomi olmakla birlikte rekabetçilikte 61. inovasyonda 67. sırada olduğunun altını çizerek, bu geriliğin KOBİ'lerle aşılabileceğine dikkat çekti. “Değişimin araçları, büyüklerde ne ise KOBİ'lerde de

odur” diyen Sönmez şunları aktardı: “Değişimin araçlarını KOBİ'lere sağlamalıyız. Bunlar; Ar-Ge'dir, inovasyondur, bilgi ve iletişim teknolojilerini en ileri düzeyde kullanmaktır. Kaliteli, hızlı ve düşük maliyetle üretim yapacağı teknolojidir, iyi yetiştirilmiş kalifiye işgücüdür, girişimciliktir. Bu donanım ile üreten KOBİ'ler, güçlü ve dayanıklı KOBİ'lerdir. Dünya üretim ve ticaretinde Türkiye'yi bu KOBİ'ler yükseltecektir.”

Sönmez politikada önceliği KOBİ'lere vermeyi, ödemelerde KOBİ önceliğini benimsemeyi, finansmana erişimlerini büyüklerin erişiminden daha kolay hale getirmeyi, Küresel pazarlara KOBİ'leri taşıyacak yeni mekanizmalar kurmayı, yaratıcılık ve yenilikçiliği yükseltmeleri için gerekli bütün araçları ve imkanların KOBİ'lere sağlanmasını da istedi ve Türkiye'nin girişimci KOBİ dinamiğinin yeni bir teşvik sistemini de gerekli kıldığını dile getirdi.



Habil Duran

2012, Türkler'in KOBİ yılı olacak

TOSYÖV Bursa Destekleme Derneği Başkanı Habil Duran, 2012 yılına ilişkin öngörülerini paylaşarak, “KOBİ'ler sıfır hatayla üretim yapmaktadır. Avrupa ve dünya bizlerle ortak çalışma yapmak istiyor. 2012, dünyada Türkler'in KOBİ yılı olacak” dedi.

Factoring, ticaretin çarkını döndürür

Factoring Derneği Yönetim Kurulu Üyesi ve Yapı Kredi Faktoring Genel Müdürü Nida Bektaş, şu bilgileri paylaştı: “Türkiye’de Eylül 2011 itibarıyla sektörde 76 şirket, Factoring Derneği’ne 61 üye, uluslararası işlem yapan 17 şirket, 241 şube ve temsilcilik, 3 bin 576 çalışan ve 63 bin 141 müşteri bulunuyor. Factoring şirketlerinin müşterilerinin yüzde 90’ından fazlası KOBİ’lerden oluşuyor.”



Nida Bektaş

Bektaş, factoring sektörünün sunduğu avantajları şöyle sıraladı: “Yurtiçi açık hesap (çeksiz, senetsiz) vadeli satışlara istinaden imkanı. Hızlı ve rekabetçi fiyatla finansman olanağı. Takip ve tahsilat hizmeti sayesinde sağlanan zaman ve kaynak tasarrufu (alacak yönetimi). Alıcı kredibilitesinin uzman bir kuruluş tarafınca saptanması imkanı. Dış kaynağa gerek duymadan nakit akışını firmanın kendi kaynakları ile düzenleme ve büyüme olanağı. Garanti hizmet-



ti sayesinde risksiz açık hesap (mal mukabili) ihracat yapabilmeye imkanı ve dış pazarlarda rekabet avantajı.”

KGF, KOBİ'leri destekliyor

Kredi Garanti Fonu (KGF) 1. Grup Mali Analiz ve Kredi Değerlendirme Birim Müdürü Haldun Sabit Özferendeci, KGF'nin KOBİ'leri destekleyen en önemli kuruluşlardan biri olduğunu söyledi, KGF'nin ortakları arasında TOSYÖV ve 20 bankanın bulunduğu, 240 milyon TL sermayesi olduğu bilgisini verdi.



Haldun Sabit Özferendeci

Uzmanlar Cevaplıyor Paneli:

Panelin moderatörlüğünü yürüten TOSYÖV Genel Sekreteri Rahmi Aktepe, Türkiye'yi 2023 hedeflerine KOBİ'lerin ulaştıracağını söyledi ve KOBİ'lerde farkındalık yaratılması için çalıştıklarını ekledi. Factoring Derneği Eğitim Komitesi Başkanı Betül Kurtuluş, factoringin doğmuş ya da doğacak vadeli alacakların devri ile işletmelerin bu alacaklarına karşılık finansman, tahsilat ve garanti hizmetlerinden en az birini sunan finansal bir enstrüman, bir destek olduğunu, alıcı riskini Faktör'e devreden işletmelerin,



yurtiçi ve yurtdışı pazar paylarını genişletme fırsatı yakaladığını belirtti.

KOBİ'lere istisna krediler

Türkiye Halk Bankası KOBİ Pazarlama Bölüm Müdürü Tuba Tunç Yeter, ABD'de ve Almanya'da KOBİ'lerin Türkiye'den çok daha yüksek oranlarda kredilerden yararlandığını aktardı ve 2012 yılında Ar-Ge ve inovasyona önem vereceklerini, girişimcilik konusunda KGF ile ortak çalışma yürüttüklerini, Halkbankası'na kanunla sağlanan bir olanakla imalatçı KOBİ'lere kullandıkları kredilerde Vergi İstisnası (yüzde 5 BSMV) bulunduğunu belirtti. Yeter, Fransız Kalkınma Ajansı'ndan (FKA) 60 milyon Avro tutarında yeni bir kaynak temin edildiğini açıkladı. Banka bu krediyi, enerji verimliliği yatırımlarına, üst limiti 2 milyon Avro olarak kullanacaktır.

Bankalarla risk paylaşımı

Kredi Garanti Fonu (KGF) A.Ş. Bursa Şube Müdürü Namık Tamer, bankalarla risk paylaşımı yaptıklarını ifade ederek her firmaya üst limiti 1 milyon TL, grup şirketlerine ise üst limiti 1.5 milyon TL'ye kadar kefalet çıkarabildiklerini kaydetti.

Fikri mülkiyetin korunması

Türk Patent Enstitüsü (TPE) Marka Uzmanı Veysel Belek, TPE tarafından koruma altına alınan sinai mülkiyet haklarının, "Marka, patent ve faydalı model, endüstriyel tasarım, coğrafi işaret, entegre devre topoğrafyaları" olduğunu belirtti. Patentle hakların 20 yıl, faydalı modelle 10 yıl korunabileceğini aktaran Belek, sinai mülkiyet haklarının tescilinin müşterilerde olumlu imaj sağladığını, ihracat için itici

güç oluşturduğunu söyledi, KOSGEB ve TÜBİTAK'tan teşvik alınabileceğini belirtti.

Uygulamalı girişimcilik eğitimi

KOSGEB Bursa Merkez Müdürlüğü KOBİ Uzmanı Erkan Güngör, KOBİ'lerin farklı ve inovatif olmalarını istediklerini, zengin KOBİ destek programları uyguladıklarını, girişimci adaylarını iş planıyla tanıştırdıklarını TOSYÖV'le ortak proje yürüttüklerini, yeni girişimci desteğinde erkeklere yüzde 60, kadınlara yüzde 70 oranında destek verdiklerini kaydetti.

KOBİ'lere kalkınma desteği

Bursa Eskişehir Bilecik Kalkınma Ajansı (BEBKA) Uzmanı Yasin Dalgıç, BEBKA'nın özellikle KOBİ'leri teşvik ettiğini, hızlı bir planlama sürecine girdiklerini, bugüne kadar 28 milyon 900 bin TL'si mali destek, 500 bin TL'si teknik destek olmak üzere toplam 29 milyon 400 bin TL destek verdiklerini dile getirdi. Bu yıl yine Ar-Ge pazarlarının Eskişehir ve Bursa'da yapılacağını açıkladı.

