

Müşterileriniz ve iş ortaklarınız görüngenizde kalsın!



Türkiye’de 37 bin işletmeye hizmet veren Netsis, bu yıl başladığı yeniden yapılanma sürecini tamamladı, ‘Başkanlık Sistemi’ne geçti. 2012-2013 ve 2014’ü büyüme yılları ilan eden Netsis 2012’de cirosunu yüzde 15 artırmayı planlıyor.

Netsis, ‘Başkanlık’ sistemine geçti

Türkiye’nin yerli yazılım firması Netsis, 2011’de başlattığı yeniden yapılanma çalışmalarını, hayata geçirdiği ‘Başkanlık Sistemi’ stratejisiyle sonuçlandırdı. Operasyonel verimliliği sağlamak adına bu kararı aldıklarını söyleyen Netsis Başkan Yardımcısı Sadun Anık, yeni yönetim anlayışı ile yönetim kurulu, icra kurulu başkanlığı ve genel müdürlük sorumluluklarının konsolide edildiğini ve hiyerarşi katmanının kaldırıldığını söyledi. Anık, yapıda yeniliği şöyle özetledi: “Yeniden yapılanma sonrasında genel müdürlük pozisyonu kaldırılmış oldu. Üç ve dört katmanlı hiyerarşi kaldırıldı ve esneklik geldi. Daha hızlı, daha net karar almayı amaçladık.”

Yeniden yapılanma sonrasında İzmir kökenli Netsis’in ‘İş Geliştirme Bölümü’ İstanbul’da faaliyetine devam edecek. Başkanlığını Sadun Anık’ın üstlendiği bölüm, Netsis’in, 2012’de ağırlık vereceği Marmara Bölgesi’ne odaklanacak. Netsis’in yapılanma sonrası ‘Ürün Geliştirme’ görevini üstlenen iki başkan yardımcılığı İzmir’de görev yapacak. Sadun Anık, bu yıl aynı zamanda insan kaynakları ekibine ağırlık verdiklerini ve yaklaşık 20 kişi daha istihdam ederek, Mısır ve İran yapılanmaları dahil, yaklaşık 200 kişinin Netsis’de görev aldığını söyledi.

Netlite.Net fark yaratacak

2012 planlarını oluşturduklarını ve hedeflerini belirlediklerini söyleyen Anık, şu bilgileri verdi: “İlk aşamada Netsis’in organik büyümesini hedefliyoruz. Çö-

züm ortaklarımızla bu hedefimize ulaşacağımızı düşünüyoruz. Ayrıca yeni ürün geliştirme çalışmalarına yoğunlaştık. Bu yıl duyurusunu yaptığımız Netlite.Net ürünümüze bu süreçte çok güveniyoruz. Çünkü, Netsis’in bulut bilişim çözümü olan Netlite.Net, küçük işletmeler için kullandığın kadar öde prensibine göre çalışıyor ve pilot uygulamalar sonrası gördük ki KOBİ’ler tarafından çok ilgi çekiyor.”

37 bin işletmeyle çalışan Netsis’in, Netlite ürünün yazılım maliyetini yüzde 90 oranında azaltıyor. Bu modelde lisans bedeli, kurulum, sunucu, güncelleme gibi maliyetler ortadan kalkıyor. Anık, Netlite.Net’in daha büyük işletmelerin kullanımına da sunmak için ürün geliştirme çalışmalarına ağırlık verdiklerini kaydetti. Anık, 2012’de ayrıca KOBİ’lerin kullanımına uygun CRM üzerine çalıştıklarını ve ürünü piyasaya süreceklerini anlattı. Netsis’in ürünlerinin bulut bilişime uyumunun önemli olduğunu ifade eden Anık, KOBİ’lerin bulut bilişimi kullanmaya başlamaya yepyeni ve vazgeçilmez bir dünyaya geçeceklerini aktardı.

Netsis, yurtdışı ağırlığını arttıracak

Netsis’in yurtdışı çalışmalarını da değerlendiren Anık, konuşmasını şöyle sürdürdü: “Mısır ve İran’da yapılanmalar oluştu. Büyük ölçekli işletmelerle çalışıyoruz. Yeni pazarlara yoğunlaşıyoruz. Azerbaycan, Ukrayna, Beyaz Rusya ve Sudan iş yaptığımız bölgeler. 2012’de sözkonusu pazarlarda ağırlığımızı arttırmaya çalışacağız.”